

GRANDE SOIREE-CONFERENCE DU CHALLENGER CLUB

18 OCTOBRE 2017

HÔTEL DE VILLE DE VANVES



Sous l'égide de la Ville de Vanves

En partenariat avec la CCI des Hauts de Seine





Le CHALLENGER CLUB, dont le siège social est à Vanves, a été créé en mars 2011. Il étend ses activités sur toute l'Ile de France.

L'association a pour objet de rassembler et accompagner les entrepreneurs dans la création et le développement de leur entreprise.

Le CHALLENGER CLUB souhaite ainsi développer et promouvoir l'esprit d'entreprendre et participer à l'épanouissement du tissu économique régional, en accompagnant ses membres dans la pérennisation de leur entreprise.

Tout chef d'entreprise, peut demander à devenir membre de l'association moyennant le paiement d'une cotisation annuelle calculée de date à date. Les porteurs de projet sont également accueillis au sein du club.

Vous êtes entrepreneur, vous êtes au CHALLENGER CLUB !
Plus d'infos sur notre site www.challengerclub.fr



Christine VLAVIANOS - Présidente du CHALLENGER CLUB

Chargée de Mission dans le monde de la musique et du cinéma, Christine VLAVIANOS a accompagné et participé à la promotion de nombreux artistes français et internationaux, aujourd'hui très renommés.

Après une expérience de chef d'entreprise dans le domaine du bien-être et de la beauté, elle dirige la filiale française de l'association américaine de photographie, la Photo Marketing Association pour laquelle elle organise en France et aux Etats-Unis des rencontres professionnelles (conventions, séminaires, tables rondes...)

Elle est depuis 2009 **Consultante en communication événementielle** et propose aux entreprises des événements d'exception, notamment des dîners-concerts « Les dîners d'Euterpe ». Plus d'infos sur le site www.christine-vlavianos.fr

Elle est co-fondatrice et présidente du **CHALLENGER CLUB** depuis 2011.

Contact : 06 13 40 33 49
christine.vlavianos@challengerclub.fr
www.challengerclub.fr

Cette soirée-conférence
est organisée
Sous l'égide de la Ville de Vanves



En présence de
Monsieur Bernard GAUDUCHEAU, Maire de Vanves
et de Monsieur Xavier LEMAIRE, Maire adjoint chargé
du Commerce, de l'Artisanat et de l'Emploi

Notre partenaire : La CCI des Hauts de Seine

En présence de Monsieur Jean-Luc TUFFIER – Membre élu de la CCI des Hauts de Seine



Le Président

Nanterre, le 16 octobre 2017

Madame, Monsieur

L'offre d'accompagnement des entreprises de la CCI des Hauts-de-Seine est tournée vers l'aide aux entreprises et le soutien aux projets des territoires. Elle s'est enrichie d'une large gamme de services numériques, d'une action renforcée en faveur des clubs et réseaux d'entrepreneurs installés dans le département et d'aides nombreuses pour adapter et faire bénéficier les entreprises des chantiers du Grand Paris, notamment grâce à la plateforme « CCI business ».

La CCI des Hauts-de-Seine concentre ses opérations pour apporter avec agilité des réponses permettant de faire grandir les projets et de créer un environnement propice au développement de la croissance et de l'emploi. Son ambition à terme est de proposer une CCI connectée, totalement adaptée à l'économie de terrain et qui mène un travail d'écoute constant des entreprises.

Les principes directeurs de son action de soutien à l'économie départementale sont les suivants :

- stimuler l'esprit d'entreprise et contribuer à la pérennité des nouvelles entreprises dans le département,
- accélérer l'accès des entreprises au financement de leur projet et de leur croissance,
- offrir aux entrepreneurs une information réglementaire structurée et ciblée pour la conduite de leurs affaires,
- éclairer et encourager la transformation numérique des entreprises et des commerces,
- faciliter la mise en réseau des TPE-PME et développer les opérations communes des clubs d'entreprises,
- soutenir résolument l'adaptation et la diversité du commerce de proximité.

La CCI des Hauts-de-Seine est à l'écoute et au service des entreprises et des territoires, sans relâche et avec agilité : utilisez-la, elle est là pour vous.

Je vous prie d'agréer, Madame, Monsieur, l'expression de ma considération distinguée.

Patrick PONTHER

GRANDE SOIREE CONFENCE "L'ACCOMPAGNEMENT DE L'ENTREPRENEUR"		
PROGRAMME		
17 H 00	Accueil des participants	
17 H 30	Discours	
	Christine VLAVIANOS - Présidente du CC -discours d'introduction	
	Bernard GAUDUCHEAU - Maire de Vanves	
	Jean-Luc TUFFIER - Membre élu de la CCI des Hauts de Seine	
	Christine VLAVIANOS - Présentation du CHALLENGER CLUB	
18 H 00	1ère partie : Les aides à la création d'entreprise	
	Intervenants	Sociétés
	Roselyne ROLAND GOSSELIN	LEXIA EXPERT
	Catherine COULON	Catherine COULON
	Alexia FEGER	Alexia FEGER
	FOURNIER-MONTGIEUX Thierry	AXA
	Alain DE BRISSON DE LAROCHE	EFFICIENCE MARKETING
	Olivier DUBREUIL	LE CARRE EXPERT
	Roxane GATMIRI (Chargée d'affaires)	CCI 92
	QUESTIONS-REPOSES et transition par Christine VLAVIANOS	
18 H 45	2ème partie : Les aides au développement d'entreprise	
	Intervenants	Sociétés
	Rémi BAUDOIN/Nicolas GOURRIER	EVOORG SERVICES
	Alain de BRISSON de LAROCHE	EFFICIENCE MARKETING
	Christian KAMLET	CEKANE
	Virginie PELLETIER	MATTEA
	Michèle BRUAL	SOLOCAL
	Laurent CLIGNY	IMPULSION 3000
	Claire JARRIGE	INITIATIVE EMPLOI
	Frédérique THOUZELLIER	Ecole Nationale de Commerce
	Charlotte DUBUISSON	Charlotte DUBUISSON
	Benjamin HUGONNET	BPI
	Maurice OMS (Dr Dpt Relations externes)	BANQUE DE FRANCE
	Roxane GATMIRI (Chargée d'affaires)	CCI 92
	QUESTIONS-REPOSES et transition par Christine VLAVIANOS	
19 H 55	3ème partie : L'importance de la formation	
	Nom Prénom	Société
	Danièle SIMON	Danièle SIMON
	T. FOURNIER-MONTGIEUX	Agent Général AXA
	Catherine LOISON	CCI 92 -DGA ERF
	QUESTIONS-REPOSES et transition par Christine VLAVIANOS	
20 H 15	4ème partie : L'importance des réseaux - Conclusion et remerciements	
	Isabelle STHEMER	STHEMER/JOLY
	Christine VLAVIANOS	CHALLENGER CLUB
	Conclusion et remerciements	
20 H 30	Cocktail Réseautage	

Les intervenants

(dans l'ordre d'intervention)



Roselyne ROLAND GOSSELIN

LEXIA EXPERT

157 boulevard Jean Jaurès

92100 Boulogne-Billancourt

Tél. : 01.48.25.30.70

Courriel : contact@lexiaexpert.com

<https://www.lexiaexpert.com/>

Nous accompagnons les créateurs d'entreprise à convertir leur idée en une offre de produit / service rentable et à tester leur nouvelle vie professionnelle avant de créer leur entreprise.

Chacun bénéficie d'un suivi personnalisé et individuel pendant son parcours de formation, d'une mise en pratique concrète sur son projet, d'un retour d'expérience d'experts et d'entrepreneurs avertis.

Nous propulsons le créateur dans les phases marketing, stratégie commerciale, gestion financière, digitale/internet, juridique et fiscale de son projet pour devenir entrepreneur et créer une entreprise qui lui ressemble.



**Catherine
Coulon**
Avocat à la Cour

Catherine COULON

Avocat Droit des Affaires

49 boulevard du Lycée 92170 VANVES

01 46 44 19 62

Ccoulon.avocat@wanadoo.fr

De formation, Me COULON est PRIVATISTE (DROIT PRIVE) à l'opposé de ses confrères PUBLICISTES (DROIT PUBLIC). Installée à Vanves depuis 1981, elle a exercé, en fonction des clients, dans tous les domaines du Droit Privé, civil, commercial, social, assurances, immobilier, car à l'époque on ne se spécialisait pas comme aujourd'hui. Très vite, des syndicats de copropriété qui l'ont sollicitée indépendamment des particuliers, ce qui l'a amenée à se spécialiser en droit immobilier, copropriété, voies d'exécution, saisies immobilières. Parallèlement à l'occasion de divorces très conflictuels où il y avait d'énormes enjeux financiers, elle est devenue une pro des comptes de liquidation entre époux. Depuis 1999 les circonstances ont voulu qu'elle s'oriente aussi vers le droit de la santé et de la responsabilité des professionnels de santé et de l'indemnisation des victimes, domaines dans lesquels elle enseigne. Aujourd'hui, elle exerce surtout dans ces deux domaines où les dossiers sont en général très conséquents et demandent beaucoup d'heures de gestion et suivi.



Alexia FEGER

6 ter avenue Mac Mahon

75017 Paris

Tel : + 33 (0)9 67 00 91 84

E-mail : af@feger-avocat.fr

Site Internet : www.feger-avocat.fr

Avocat fiscaliste depuis 9 ans et membre de l'IACF (Institut des Avocats Conseils Fiscaux) Maître Alexia FEGER vous conseille et vous défend face à l'administration fiscale lors de toutes problématiques fiscales en France et à l'international. Maître FEGER vous accompagne dans vos prises de décisions personnelles (revenus, patrimoine, succession, immobilier, SCI, comptes étrangers...) et professionnelles (plus-values, provisions, TVA, dividendes, fusions-acquisitions...). Maître FEGER vous assiste également lors de contrôles fiscaux et lors de contentieux fiscaux devant les tribunaux. Ses clients sont des sociétés, dirigeants d'entreprises, PME, professions libérales, associations, ainsi que des particuliers, domiciliés en France ou expatriés. Maître FEGER travaille aussi en allemand, anglais et italien.



Thierry FOURNIER-MONTGIEUX

Agent général AXA

215, rue de l'Université

75007 PARIS

Std : 01-45-55-21-68

Port : 06-52-00-63-15

Agent Général indépendant AXA, je suis spécialisé dans la protection et l'accompagnement des chefs d'entreprise, des professions libérales, et de leurs activités. Avant toute chose, je vous propose un diagnostic assurantiel de votre situation personnelle, et de votre activité. Ce qui nous permet d'analyser ensemble la pertinence de vos contrats actuels, ou de la mise en place de solutions particulières si les risques ne sont pas couverts.

Ma démarche est avant tout pédagogique, car j'estime qu'il est important que mes interlocuteurs puissent comprendre l'intérêt des solutions que nous mettons en place ensemble.

Alors, n'hésitez pas, je fais toujours en sorte que cette démarche vous soit utile.



Alain de BRISSON

EFFICIENCE MARKETING

01 40 95 90 80

debrisson@efficience-marketing.com

EFFICIENCE MARKETING est un cabinet d'étude et de conseil marketing depuis plus de 20 ans. Nous intervenons sur 3 axes de développement : Conseil en innovation pour définir et lancer de nouveaux produits/services sur les marchés, Etude marketing (marché, concurrence, positionnement, business plan, business model, etc.), Etude d'image et de satisfaction. Nous travaillons pour des entreprises de nature diverse : Grands Comptes, PME, TPE et start-ups.



Olivier DUBREUIL

LE CARRE EXPERTS

06 82 55 93 09

odubreuil@le-carre-experts.com

Le Carré-Experts est une société d'expertise-coupable et de commissariat aux comptes résolument tournée vers l'accompagnement des entreprises et des dirigeants dans le développement de leurs activités et dans leurs prises de décisions. Nous assistons et conseillons nos clients tant en matières juridique, fiscale, sociale, administrative que comptable.

Nos spécificités :

- Une écoute attentive de nos clients pour comprendre leur activité, leur contexte et leurs enjeux afin d'apporter des conseils et solutions parfaitement adaptés à chacun.
- Un collaborateur-partenaire dédié sur la durée comme gage de proximité et d'efficacité.



Roxane GATMIRI

CCI des Hauts de Seine

Chargée d'Affaires

Pôle Développement de l'Entreprise

T. 01.46.14.26.67- M. 07.88.81.79.58

rgatmiri@cci-paris-idf.fr

Démarrer une activité, financer un projet innovant, s'adapter aux nouvelles réglementations, bâtir une stratégie digitale, partager vos expériences au sein de nos clubs et réseaux d'entreprises... Parce que vos attentes sont nombreuses et variées, la CCI Hauts-de-Seine vous propose des réponses adaptées à chaque situation. Les dirigeants d'entreprise ont aussi besoin d'être orientés et accompagnés à l'international. S'appuyant sur la force de son réseau d'experts, de ses partenaires et de ses bureaux à l'étranger, la Chambre vous ouvre de nouveaux horizons. Ses équipes de conseillers sont au service de votre entreprise. Acteurs de votre quotidien, nous partageons avec vous vos projets, vos attentes et vos ambitions.



Rémi BAUDOIN/Nicolas GOURRIER

EVOORG SERVICES

Rémi BAUDOIN : 06 41 35 54 16

Nicolas GOURRIER : 06 32 93 85 53

services@evoorg.info

Remi et Nicolas vous proposent de Manager votre projet entrepreneurial. Pour ce faire ils définissent clairement votre projet avec vous, selon vos contraintes et vos objectifs de moyen et long terme. La faisabilité technique et financière de votre projet est ensuite analysée. Puis, pour la mise en œuvre de votre projet, et la création de votre entreprise, l'ensemble des démarches et suivis nécessaires est réalisé avec vous.



Christian KAMLET

CEKANE

06 16 41 46 90

ckamlet@cekane.com

Dirigeant fondateur de l'agence Cékane et entrepreneur du Web depuis 2005, formé en business school et ancien dirigeant de plusieurs agences de communication, formateur en école de management. Cékane a pour vocation d'offrir aux PME un service de conception, d'installation et d'évolution de sites Internet valorisants et visités dans le but de transformer ses propres visiteurs en futurs clients.

Linkedin : <https://www.linkedin.com/in/christian-kamlet-a831491a/>



Virginie PELLETIER
MATTEA
06 70 73 62 02
Virginie.p@mattea.fr

Spécialiste des médias sociaux, Virginie Pelletier est coach digitale, formatrice et conférencière. Créatrice de son agence Social Media MATTEA, Virginie assure des formations en entreprise et accompagne les professionnels sur les réseaux sociaux pour améliorer leur visibilité, leur notoriété et leur influence. Elle est également auteure de "Misez sur les réseaux sociaux" en 2015 aux Ed. Prat/Prisma, un ouvrage permettant aux professionnels de développer leur e-reputation sur les réseaux.



Michèle BRUAL
SOLOCAL GROUP
Directrice de Projet
Direction des Relations Institutionnelles
T: 01 46 23 40 81 M : 06 82 67 83 07
mbrual@solocal.com
Twitter : @MicheleBrual

SoLocal Group, leader européen de la communication digitale locale, révèle les savoir-faire locaux et stimule l'activité locale des entreprises. Les activités Internet du Groupe s'articulent autour de deux lignes produits : Search Local et Marketing Digital. Fort de son expertise, SoLocal Group compte aujourd'hui près de 490 000 clients et plus de 2,4 milliards de visites via ses marques phares (PagesJaunes, Mappy, Ooreka), mais également par le biais de ses partenariats. Grâce au Marketing Digital, SoLocal Group crée et met à disposition le meilleur contenu local et personnalisé sur les professionnels. Avec plus de 4 400 collaborateurs, dont une force de vente de 1 900 conseillers spécialisés dans cinq verticales (Habitat, Services, Commerce, Santé & Public, B2B), le Groupe a généré en 2016 un chiffre d'affaires de 812 millions d'euros, dont 80% sur Internet, et se classe ainsi parmi les premiers acteurs européens en termes de revenus publicitaires sur Internet. Les informations disponibles sur SoLocal Group sont accessibles sur www.solocalgroup.com.



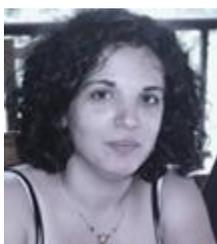
Impulsion
3000

Laurent CLIGNY
IMPULSION 3000

06 10 63 24 06

laurent@impulsion3000.fr

Impulsion 3000 est une entreprise de développement commercial. Nous sommes le service commercial externalisé de nos donneurs d'ordres. Nous intervenons de manière autonome, ou en complément d'une force de vente déjà constituée. Pour les créateurs d'entreprises et les porteurs de projets, nous validons la stratégie commerciale et le business plan, et nous prospectons pour valider les premiers clients et références commerciales.



initiative
emploi

Claire JARRIGE
INITIATIVE EMPLOI

Responsable pôle entreprise de CAPELIA

cjarrige@initiative-emploi-92.fr

Ligne directe : 01 47 35 90 95

Initiative Emploi est une entreprise de l'économie sociale et solidaire qui propose des services durables aux entreprises qui répondent à leur politique d'achat responsable. Nos services se concentrent autour de trois activités :

Capelia : la mise à disposition de personnel à destination des entreprises et des particuliers

Lavéo : le lavage écologique de véhicules directement sur le site de l'entreprise

La Conciergerie Solidaire : mise en place d'un panel de services pour les collaborateurs dans différents écosystèmes.



Frédérique THOUZELLIER

Ecole Nationale de Commerce Bessières

70 Boulevard Bessières 75017 Paris

01 44 85 85 00

06.48.40.74.81

thouzellier.encbessieres@gmail.com

Véritable campus des formations tertiaires, l'Ecole Nationale de Commerce est un Établissement Public qui accueille 2000 étudiants en post bac. L'école propose notamment 2 sections de BTS Négociation et Relation Clients, la formation de référence pour le commercial BtoB. Avec 16 semaines de stage sur 2 ans, les étudiants de BTS NRC proposent aux entreprises de participer à toutes missions commerciales susceptibles d'augmenter le chiffre d'affaires. Ils attendent vos offres de stage !!

<http://enc-bessieres.org>

Information stage conventionné : <https://www.service-public.fr/professionnels-entreprises/vosdroits/F32131>

Section BTS NRC <https://www.linkedin.com/company/11121929/>



Charlotte DUBUISSON

Avocat au barreau de Paris

5, rue Saint-Philippe du Roule

75008 Paris

Tél. : 06 22 60 20 50 / Fax : 01 44 29 33 20

Email : dubuisson.charlotte@gmail.com

Inscrite au Barreau de Paris depuis 14 ans, j'assiste mes clients en droit social, tant employeurs que salariés, notamment dans les domaines suivants :

- Contentieux prud'homains et collectifs (devant le Tribunal d'instance, le Tribunal de grande instance...),
- Conseil en droit du travail (rédaction de contrat de travail, procédure de licenciement, rupture conventionnelle...),
- Départs négociés (transactions),
- Mise en place et gestion des Institutions Représentatives du Personnel,
- Audits en droit social (dans le cadre de restructurations)
- Formations en Droit Social.



bpifrance
SERVIR L'AVENIR

Benjamin HUGONNET

BPI FRANCE

benjamin.hugonnet@bpifrance.fr

Bpifrance accompagne et développe le financement des entreprises : création, reprise ou croissance externe, développement par l'innovation, conquête de nouveaux marchés en France ou à l'international.

Bpifrance est présent sur l'ensemble du territoire via ses 37 implantations régionales.



BANQUE DE FRANCE
EUROSYSTÈME

Maurice OMS

Banque de France

06 46 18 15 10

maurice.oms@banque-france.fr

La banque de France assure, à travers son réseau de succursales, la cotation des entreprises dont le CA est supérieur à 750 k€. Il s'agit pour les financeurs d'un outil d'aide à la décision d'engagement et de suivi du risque de crédit mais aussi d'une référence commune pour faciliter le dialogue avec les différents financeurs de l'entreprise. Pour les banquiers, la cotation est utilisée dans l'évaluation de la qualité de crédit de leurs créances pour le refinancement auprès de l'Eurosystème pour le calcul des besoins en fonds propres prudentiels. L'expertise dont dispose la Banque de France sur les entreprises permet aux équipes de mener des évaluations rigoureuses :

- Cotation des entreprises,
- Accompagnement des TPE,
- Médiation du crédit



Danièle SIMON

Consultante-Formatrice-Coach

06 84 61 96 03

danielesimon92@gmail.com

Elle accompagne les personnes et les équipes dans tout ce qui a trait à la qualité relationnelle et l'efficacité professionnelle avec plusieurs approches : cohésion d'équipes ou inter-équipes (renforcer l'efficacité commerciale, rechercher un terrain commun entre plusieurs équipes, gérer pluralité et diversité, faire émerger de nouvelles pistes de travail), coaching de dirigeants ou managers (prise de poste, diagnostic de pratiques, organisation, préparation à un événement,...), formations-actions sur mesure (conduire entretiens et réunions, accompagner le changement, faire de son stress un allié, gérer son capital temps, s'affirmer en situation professionnelle, améliorer la qualité relationnelle, prévenir les RPS, manager en coach....), analyse de pratiques.



CCI HAUTS-DE-SEINE
PARIS ILE-DE-FRANCE

Catherine LOISON

CCI

01 55 65 74 52

cloison@cci-paris-idf.fr

Responsable Développement Commercial au sein de la DGA ERF (Direction Générale Adjointe en charge de l'Enseignement, de la Recherche et de la Formation).

Au sein du pôle Enseignement/Recherche/Formation de la CCIR Paris Ile-de-France, Catherine LOISON est responsable du développement commercial en matière de formation continue et de fundraising. Elle accompagne les écoles dans le développement de leur activité de formation pour les adultes et dans leur recherche de contributions financières des entreprises et des anciens élèves.



Isabelle STHEMER

« Tu te lèves et tu décides de développer ton réseau »

06 70 41 76 72

Isabelle.sthemer@gmail.com

Co-auteure (avec Pascale JOLY, fondatrice du cabinet www.coachdaffaires.com) du livre « Tu te lèves et tu décides de développer ton réseau » paru en juin 2017 aux Editions Corps et Âme, Isabelle Sthémer, Networking Expert, accompagne les dirigeants dans la construction et le pilotage de leur démarche réseau. Elle dédie également son carnet d'adresses et son expertise-réseau à des communautés d'entrepreneurs, notamment en organisant de nombreux événements.

La collection « Tu te lèves et tu décides »

Les travaux que Pascale Joly et Isabelle Sthémer ont menés avant de se rencontrer les destinaient à se retrouver autour d'un ouvrage pratico-pratique pour démontrer à tout un chacun que faire du réseau c'est possible et facile à la condition de construire sa démarche pas à pas, en gardant bien à l'esprit son objectif, la raison pour laquelle on le fait.



Le CHALLENGER CLUB adresse ses chaleureux remerciements à :

*Monsieur Bernard GAUDUCHEAU, Maire de Vanves,
Monsieur Xavier LEMAIRE, Maire adjoint chargé du commerce, de l'artisanat et de l'emploi
Et toute l'équipe municipale*

La CCI des Hauts de Seine, notre partenaire, en la présence de Monsieur Jean-Luc TUFFIER, membre élu.

Tous nos intervenants qui bien ont voulu nous apporter leur expertise.

Patrick VENEAU, graphiste membre du club, pour l'impression de nos flyers.

Et vous tous, créateurs et entrepreneurs pour votre présence et votre attention !